

**АННОТАЦИЯ  
РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ  
«Маркетинг в отраслях и сферах деятельности»**

по направлению 38.03.02 «Менеджмент»,  
профиль «Стратегическое планирование и маркетинг»

**1. Цели и задачи дисциплины**

Целью освоения дисциплины «Маркетинг в отраслях и сферах деятельности» это формирование знаний у слушателей, получающих квалификацию (степень) «бакалавр» по направлению «Менеджмент» современной теории отраслевого маркетинга и навыков ее практического использования применительно к различным сферам деятельности, что является особо важным в менеджерской работе для принятия обоснованных и эффективных решений.

*Задачи освоения дисциплины:*

- сформировать у обучающихся представление о законах, принципах и концептуальных подходах теории маркетинга в отраслях и сферах деятельности;
- рассмотреть содержание процесса управления отраслевым маркетингом;
- охарактеризовать технологии маркетинга в отраслях и сферах деятельности;
- выявить особенности методических приемов маркетинга в отраслях и сферах деятельности;
- ознакомить обучающихся с современными приемами маркетинга в отраслях и сферах деятельности.

**2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО**

«Маркетинг в отраслях и сферах деятельности» является дисциплиной по выбору вариативной части Рабочего учебного плана подготовки бакалавров по направлению 08.03.02 «Менеджмент» по профилю «Стратегическое планирование и маркетинг» и имеет код Б1.В.ДВ.7.2.

Освоение курса «Маркетинг в отраслях и сферах деятельности» базируется на знаниях и умениях, полученных студентами по всем дисциплинам, изучаемым ранее, прежде всего, по курсам: информационные технологии в экономике и управлении, основы проектного управления, введение в специальность, государственное регулирование экономики, менеджмент, маркетинг, поведение потребителей, рекламное дело, стратегический менеджмент и др.

В свою очередь, курс «Маркетинг в отраслях и сферах деятельности» обеспечивает получение основных теоретических знаний, умений для последующего изучения дисциплин: инвестиционный анализ, моделирование бизнес-процессов, формирование бизнес систем и др.

**3. Требования к результатам освоения дисциплины**

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие следующих компетенций:

Код и наименование реализуемой компетенции	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций
ОПК-4 - способность осуществлять деловое общение и публичные выступления, вести переговоры, совещания,	Знать: <ul style="list-style-type: none"><li>• способы представления планов и бюджетов маркетинга в отраслях и сферах деятельности на совещаниях, в деловой переписке и электронных коммуникациях;</li></ul> Уметь: <ul style="list-style-type: none"><li>• осуществлять публичные выступления по представлению</li></ul>

<p>осуществлять деловую переписку и поддерживать электронные коммуникации</p>	<p>планов, бюджетов и результатов маркетинга в отраслях и сферах деятельности;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>вести электронные коммуникации при организации отраслевого маркетинга;</li> </ul> <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>технологиями публичных выступлений, деловой переписки, электронных коммуникаций, участия в совещаниях при организации маркетинговых мероприятий в разных отраслях и сферах деятельности;</li> </ul> <p>Приобрести навыки:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>осуществления делового общения при планировании и организации маркетинговых мероприятий в разных отраслях и сферах деятельности.</li> </ul>
<p>ПК-3 - владение навыками стратегического анализа, разработки и осуществления стратегии организации, направленной на обеспечение конкурентоспособности</p>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>методы стратегического анализа деятельности организации для разработки и реализации программ маркетинга в отраслях и сферах деятельности;</li> </ul> <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>применять маркетинговые технологии в разных отраслях и сферах деятельности для разработки стратегии организации;</li> </ul> <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>технологиями отраслевого маркетинга, основанными на стратегическом анализе деятельности организации;</li> </ul> <p>Приобрести навыки:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>подготовки и проведения маркетинговых мероприятий для выявления путей повышения конкурентоспособности организации в разных отраслях и сферах деятельности.</li> </ul>
<p>ПК-9 – способность оценивать воздействие макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления, выявлять и анализировать рыночные и специфические риски, а также анализировать поведение потребителей экономических благ и формирование спроса на основе знания экономических основ поведения организаций, структур рынков и конкурентной среды отрасли</p>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>приемы отраслевого маркетинга для оценки воздействия макроэкономической среды на функционирование организаций;</li> <li>способы выявления рыночных и специфических рисков в деятельности организации при помощи маркетинговых технологий в разных отраслях и сферах деятельности;</li> </ul> <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>изучать и анализировать поведение потребителей и конкурентную среду отрасли при помощи маркетинговых технологий в разных отраслях и сферах деятельности;</li> </ul> <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>маркетинговыми методами изучения поведения потребителей, конкурентной среды отрасли и выявления рисков в деятельности организации;</li> </ul> <p>Приобрести навыки:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>использования отраслевого маркетинга для оценки воздействия макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления и анализа поведения потребителей экономических благ, изучения потребительского спроса, структур рынков и конкурентной среды отрасли.</li> </ul>
<p>ПК-10 - владение</p>	<p>Знать:</p>

<p>навыками количественного и качественного анализа информации при принятии управленческих решений, построения экономических, финансовых и организационно-управленческих моделей путем их адаптации к конкретным задачам управления</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• методы количественного и качественного анализа маркетинговой информации при принятии управленческих решений по решению маркетинговых проблем организации в разных отраслях и сферах деятельности;</li> <li>• приемы отраслевого маркетинга, необходимые для построения экономических, финансовых и организационно-управленческих моделей в рамках адаптации последних к конкретным задачам управления;</li> </ul> <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• осуществлять количественный и качественный анализ маркетинговой информации при принятии управленческих решений при диагностике маркетинговой проблемы организации в разных отраслях и сферах деятельности;</li> </ul> <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• навыками количественного и качественного анализа маркетинговой информации при принятии управленческих решений в отраслях и сферах деятельности,</li> <li>• методами отраслевого маркетинга для построения экономических, финансовых и организационно-управленческих моделей путем их адаптации к конкретным задачам управления;</li> </ul> <p>Приобрести навыки:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• количественного и качественного анализа маркетинговой информации для разработки управленческих решений и построения экономических, финансовых и организационно-управленческих моделей, адаптированных к изменениям внешней среды организации в разных отраслях и сферах деятельности.</li> </ul>
---	---

#### 4. Общая трудоемкость дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 6 зачетных единиц (216 ак.часов).

#### 5. Образовательные технологии

В ходе освоения дисциплины при проведении аудиторных занятий используются следующие образовательные технологии: лекции, практические занятия с использованием активных и интерактивных форм с применением мультимедийных лекционных материалов, деловых и ролевых игр, и др.

При организации самостоятельной работы студентов применяются следующие образовательные технологии: тесты, работа с интернет-ресурсами, решение задач и др.

#### 6. Контроль успеваемости

Программой дисциплины предусмотрены следующие виды текущего контроля: реферат, коллоквиум, контрольная работа. По данной дисциплине предусмотрена форма отчетности - зачётно-экзаменационная ведомость. Также учебным планом предусмотрено выполнение курсовой работы по данной дисциплине. Промежуточная аттестация по дисциплине «Маркетинг в отраслях и сферах деятельности» проводится в 8 семестре в форме экзамена.